

POR QUE OS NETWORKINGS NÃO FUNCIONAM?

95% DAS STARTUPS NÃO ATINGEM SUAS PROJEÇÕES

PORQUE NÃO SÃO TREINADAS PARA FAZER UM NETWORKING

VOCÊ SABIA?

FAZER DE UM GRUPO NAS REDES.
(ATUALIZAR UM CURRÍCULO EM SITE NÃO É NETWORK)

DICA: NETWORK NÃO PODE EXISTIR INTENÇÃO

IMPORTANTE:
64 POR 4

4 % DE NETWORK EFETIVO DETERMINA
64% DE RECEITA DE UMA BOA EMPRESA

DE ACORDO COM **rh** A EMPRESA ROBERT HALF ESPECIALISTA EM NETWORK:

#75% DOS NETWORKS EFETIVOS SÃO EM JANTARES (a cabeça está relaxada e vazia)

#10% NA PARTE DA MANHÃ (cabeça está cheia para a tarde acaba não efetivando)

DICAS PARA UM BOM NETWORKING

TÉCNICA

NAVALHA DE OCCAM

Manter o mesmo nível, corte do mais baixo

2) NÃO VÁ COM A INTENÇÃO DE FECHAR NEGÓCIO E SIM DE RELACIONAR-SE VERDADEIRAMENTE, AJUDAR E DOAR VALOR PARA O GRUPO.

3 DICAS

1) FAÇA PARTE DE UM GRUPO COM VÍNCULOS

3) A GRANDE OPORTUNIDADE QUE VOCÊ PRECISA PODE ESTAR À 6 PASSOS DE VOCÊ. ENTÃO CONECTE PESSOAS ISSO FAZ TODA A DIFERENÇA